

La mercatique de réseau : nous la pratiquons tous

Il y a deux sortes de gens : ceux qui pratiquent la mercatique de réseau contre rémunération, et ceux qui la pratiquent gratuitement. En fait, la plupart des gens pratiquent déjà la mercatique de réseau, mais ils ne sont pas rémunérés. Par exemple, vous est-il déjà arrivé de recommander à une connaissance un livre qui vous a passionné, un film qui vous a plu ou un bon restaurant? Dans ce cas, vous avez fait de la mercatique de réseau! Elle consiste tout simplement à recommander et à promouvoir ce que vous avez aimé. Nous le faisons tous sans y penser.

Des gens qui s'entraident.

La mercatique de réseau poursuit son essor dans le monde entier car c'est une opportunité d'affaires dynamique. Elle a le gros avantage d'offrir à n'importe qui une occasion de développer un commerce florissant – à partir d'un investissement minimum. De plus, une fois que vous en connaissez toutes les ficelles, vous pouvez l'enseigner à d'autres personnes. C'est un système séculaire d'entraide.

Plus on en fait, plus on apprend.

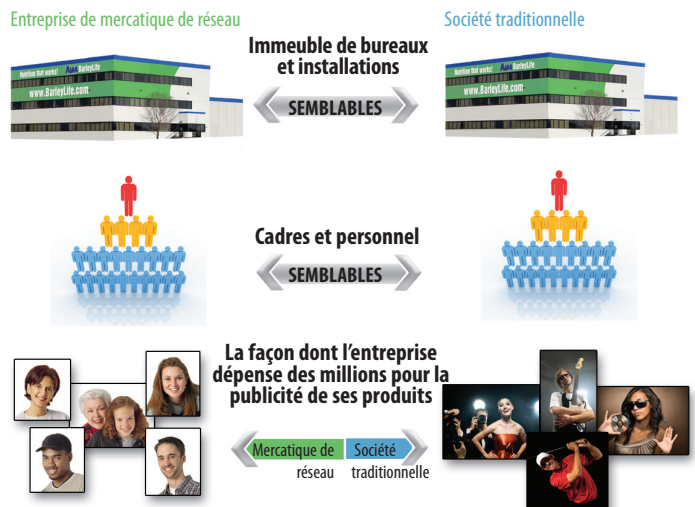
Aimeriez-vous travailler à domicile et avoir une occupation que vous aimez et dont vous reconnaissez la valeur? La perspective de gérer sa propre entreprise peut faire peur. Chez AIM, le lancement d'un commerce s'effectue en toute facilité. Vous partagez des produits en lesquels vous avez foi avec des gens qui s'y intéressent. D'autre part, un commerce AIM est d'une grande souplesse. Quel que soit votre objectif – gagner suffisamment de revenus pour rembourser les produits que vous utilisez ou créer un commerce à temps plein – vous pouvez travailler à votre propre rythme, où et quand vous le souhaitez. En faisant connaître les concepts de la santé et les produits AIM qui soutiennent l'état de santé, vous pouvez parrainer de nouveaux membres de AIM et gagner des revenus grâce aux ventes personnelles et aux commissions versées sur vos achats mensuels et sur ceux des personnes que vous avez parrainées.

Réaliser des rêves, améliorer des vies.

The AIM Companies™ a été fondée en 1982 dans le but d'aider les gens à améliorer leur santé et à s'épanouir. Les utilisateurs des produits AIM ont été si impressionnés par les bienfaits de ces produits qu'ils ont commencé à parler de AIM à leurs amis et à leur famille. Les copropriétaires de AIM, Ron Wright et Dennis Itami, ont alors décidé qu'à titre d'ambassadeurs de ces produits, ces utilisateurs méritaient de profiter non seulement des bienfaits de AIM pour la santé, mais aussi de l'opportunité financière qu'ils offraient.

Aujourd'hui, The AIM Companies possède une base de membres actifs, favorise la santé de centaines de milliers de clients à travers le monde et fournit à ses membres une excellente opportunité de donner un sens à leur vie tout en réalisant leur rêve d'indépendance financière.

La différence entre une entreprise de mercatique de réseau et une société traditionnelle



Les entreprises de mercatique de réseau payent les utilisateurs de leurs produits (des gens comme vous et moi) pour la promotion de ces derniers au lieu de payer des célébrités

Les sociétés traditionnelles versent de grosses sommes à des célébrités pour recommander des produits qu'elles n'utilisent peut-être pas

AIM offre une opportunité remarquable.

The AIM Companies existe depuis plus de 28 ans et s'est engagée à prospérer pour les générations à venir. Joignez-vous à notre entreprise et découvrez la différence que AIM peut apporter à votre vie et à celles des personnes à qui vous ferez connaître AIM!

Voici quelques points importants :

- Les produits AIM sont entièrement garantis
- Investissement minimal – options d'adhésion GRATUITE
- Expédition gratuite pour les nouveaux membres qui commandent une Trousse de base
- Possibilité de gagner des commissions 'en profondeur' sur plusieurs niveaux et sur une étendue illimitée, même pour les membres qui se trouvent au même palier que leur parrain
- Programme généreux de primes au leadership
- Bureau de commande et soutien de la clientèle amicaux et SANS FRAIS
- Promotions rétroactives au premier jour du mois
- Titres permanents – les membres qui renouvellent leur adhésion chaque année ne sont jamais rétrogradés
- Renouvellement annuel gratuit grâce à une accumulation minimale de points
- Critères modestes d'admissibilité aux commissions
- Compression à tous les niveaux
- Dépenses minimales par comparaison aux sociétés traditionnelles
- Concours annuels et occasions de voyage dignes d'intérêt
- Possibilité de livraison directe aux clients
- Opportunités de développement de commerce à l'échelle internationale
- Travail à domicile à votre propre rythme et commodité de choisir un commerce à temps partiel ou à temps plein
- Possibilité de développer un commerce qui produit des résultats même quand vous vous absentez
- Établissement d'un legs qui peut être transféré à votre famille ou à une association caritative
- Site Web personnalisé de votre commerce AIM – GRATUIT

« Le partage des produits AIM et l'amélioration de la vie de leurs utilisateurs comptent parmi les 'emplois' les plus gratifiants que vous pourrez avoir. »

Votre adhésion à AIM

Comme vous voyez, l'adhésion à AIM et l'opportunité AIM offrent de nombreux avantages. À raison de frais annuels de seulement 20 \$ US/CAN, les membres peuvent commander les produits AIM directement à la compagnie aux prix de gros, parrainer de nouveaux membres et développer un commerce substantiel en partageant des produits en lesquels ils ont confiance.

Chaque produit AIM que vous achetez vous permet de gagner des Primes sur le volume (PV) qui sont indiquées à la suite de tout produit paraissant à la Liste de prix et Bon de commande (par exemple : chaque contenant de BarleyLife comporte 30 PV).

Votre Volume personnel (VP) est le total des Primes sur le volume (PV) des produits que vous avez personnellement achetés.

Votre Volume de groupe (VG) est la somme de votre VP, des VP des membres que vous avez parrainés et de ceux des membres qu'eux-mêmes ont parrainés.

AIM offre aussi aux nouveaux membres trois moyens de bénéficier d'une adhésion GRATUITE d'un an :

- **Achat d'une Trousse de base approuvée par AIM lors de la première commande**
- **Première commande totalisant 100 \$ US/CAN ou plus**
- **Inscription au Automatic Monthly Reorder (AMR) (renouvellement automatique des commandes mensuelles) lors de la première commande**

Remarque : un AMR exige un engagement de trois mois.

Les frais de renouvellement annuels sont dus chaque année à la date anniversaire de votre adhésion. Tous les membres en dessous du titre de Directeur peuvent obtenir le renouvellement GRATUIT de leur adhésion en faisant des achats personnels totalisant 200 PV ou plus au cours de l'année de leur adhésion. Aux paliers de Directeur et au-dessus, les achats personnels doivent totaliser au moins 600 PV pour obtenir le renouvellement gratuit de l'adhésion. Les membres peuvent aussi choisir de payer les frais de renouvellement de 20 \$ US/ CAN s'ils n'ont pas accumulé suffisamment de points pour avoir droit au renouvellement gratuit de leur adhésion.

L'opportunité AIM

La phase de croissance

-du palier de Membre (achats en gros) à celui de Directeur



Gagnez des commissions mensuelles sur vos achats et sur ceux des membres que vous avez parrainés

La stratégie commerciale du réseau de AIM est facile à comprendre. Il vous suffit d'utiliser et de partager les produits et de parrainer de nouveaux membres pour passer du palier de Membre (achats en gros) à celui de Directeur.



Directeur (D)
de AIM

Pour atteindre ce palier :
Volume de groupe (VG) de 6 000 points – en 3 mois consécutifs

Votre potentiel de revenus :
Achats personnels 18 %
Membre (achats en gros) . . . 18 %
Membre privilégié 12 %
Bâtitseur de groupe 6 %
Prime \$mart \$tart 20 %

DE PLUS, vous serez payé pour vos Directeurs (voir le livret du Régime de rémunération*)

Prime de croissance aux Directeurs (voir le livret du Régime de rémunération*)

Votre admissibilité aux commissions :
Achats personnels totalisant 150 PV – par mois

Bâtitseur de groupe (BG)
de AIM

Pour atteindre ce palier :
Volume de groupe (VG) de 3 000 points – en 3 mois consécutifs

Votre potentiel de revenus :
Achats personnels 12 %
Membre (achats en gros) . . . 12 %
Membre privilégié 6 %
Bâtitseur de groupe 3 %
Prime \$mart \$tart 20 %

Votre admissibilité aux commissions :
Achats personnels totalisant 100 PV – par mois

Membre privilégié (MP)
de AIM

Pour atteindre ce palier :
Volume de groupe (VG) de 450 points – en 3 mois consécutifs

Votre potentiel de revenus :
Achats personnels 6 %
Membre (achats en gros) . . . 6 %
Membre privilégié 3 %
Prime \$mart \$tart 20 %

Votre admissibilité aux commissions :
Achats personnels totalisant 50 PV – par mois

Membre (achats en gros) (M)
de AIM

Commencez votre adhésion par :
Une commande admissible (voir 'Votre adhésion à AIM')

Votre potentiel de revenus :
Prime \$mart \$tart 20 % (voir la dernière page)

Votre admissibilité à la prime \$mart \$tart :
Toute PV* personnelle – par mois



Le parrainage de nouveaux membres vous permettra d'exploiter au maximum les possibilités offertes par l'opportunité AIM en gagnant des commissions sur les produits vendus par les personnes que vous parrainerez, jusqu'à six niveaux au sein de votre organisation. En maîtrisant ce procédé, vous développerez un commerce lucratif de mercatique de réseau.

Au-delà de la phase de croissance, les Directeurs AIM peuvent gagner des Primes au leadership et peuvent DE PLUS accéder à la catégorie des Directeurs d'élite, qui commence par le titre de Directeur Saphir-Étoile et qui se termine par celui de Directeur, Club du président, le titre AIM le plus élevé de tous.

**Pour recevoir des commissions, vous devez remplir les conditions d'admissibilité correspondant au palier le plus élevé que vous ayez atteint au cours du mois en question. Les titres AIM sont permanents – une fois que vous avez obtenu un titre, vous le gardez aussi longtemps que vous renouvellez votre adhésion annuelle. Votre Volume personnel est inclus dans votre Volume de groupe. Le potentiel de revenus est un pourcentage des PV.*

*Pour des renseignements plus détaillés sur le Régime de rémunération de l'opportunité AIM, visitez :

www.theAIMcompanies.com ou appelez le 1-800-933-4246

Accélérez la croissance de votre commerce AIM.



La prime que peut recevoir tout membre de AIM!

Que vous soyez un tout nouveau membre de AIM ou que tout votre temps soit consacré à bâtir un commerce AIM, vous pouvez gagner une prime \$mart \$tart allant jusqu'à 60 \$ US[†] sur la première commande passée par chaque nouveau membre que vous parrainerez.

C'est très simple :



1 Parrainez un nouveau membre de AIM



2 Le nouveau membre passe une commande



3 Vous remplissez les conditions requises par votre titre actuel et vous recevez la prime

C'est tout ! Le mois suivant, vous recevrez une prime en espèces de 20 pour cent sur les PV de la première commande du nouveau membre*. La prime \$mart \$tart s'ajoute aux commissions auxquelles vous avez normalement droit! C'est aussi simple que ça. Aucune inscription à un programme spécial. Il vous suffit de parrainer un nouveau membre, de passer votre propre commande d'admissibilité, et vous recevrez votre prime! (Consultez la brochure \$mart \$tart ou appelez le 1-800-933-4246 pour plus de détails.)

Exemple de prime \$mart \$tart :

Le nouveau membre de AIM que vous avez parrainé passe une première commande de produits d'une valeur de 100 PV. En tant que parrain, vous recevez une prime \$mart \$tart de 20 \$ US[†] en plus des autres commissions ou primes que vous pourriez recevoir si vous y êtes admissible. Pour une commande de 300 PV, vous pourriez recevoir la prime maximale de 60 \$ US[†].

Témoignage \$mart \$tart
« Le programme de prime \$mart \$tart est un excellent outil de motivation qui nous a aidés à développer notre commerce. Il est aussi utile pour les membres de notre ligne descendante qui n'ont pas encore droit à des commissions régulières. C'est un programme généreux et motivant. Merci AIM! »
-Erin Baty, Directrice Saphir-Étoile chez AIM

*La prime \$mart \$tart se limite à un maximum de 300 PV par commande

[†]US – dollars américains